

НОВИНКА



«Два» на «два» –

Компания JCB запускает в серийное производство новую модель JCB 527-58 AGRI LOADALL, которую отличают повышенные эксплуатационные характеристики в компактном исполнении.

В такой проем вместе с JCB войдем

Фермеры и все те, кому необходим доступ в здания с относительно узкими дверными проемами, а также операторы, отдающие предпочтение гидростатическому приводу, с радостью воспримут появления модельного ряда телескопических погрузчиков компании JCB Agriculture.

Несмотря на компактность исполнения, новая модель 527-58 Agri сочетает в себе эксплуатационные характеристики и функциональные возможности известных универсальных телескопических погрузчиков JCB с боковым размещением двигателя. Ширина и высота нового погрузчика с низкой кабиной не превышают двух метров.

Это первая универсальная модель, сочетающая испытанную технологию гидростати-

ческих приводов, компоновку шасси и кабины, схожую с большими моделями с боковым расположением двигателя.

– Гибкость гидростатического привода позволила добиться такой конструкции, при которой требуемые габариты были достигнуты, – говорит управляющий компании JCB Agriculture Ричард Фокс-Марр. – Кроме того, она также обеспечивает характеристики управления и контроля, знакомые операторам, привыкшим работать с гидравлической техникой, например, переходя с одной на другую

из наших компактных моделей.

Система гидравлики шестеренного насоса обеспечивает производительность до 126 литров/мин, а телескопическая стрела может поднимать 2,7 тонны. Грузоподъемность при полностью выдвинутой стреле достигает 1,25 тонны. Полная

высота подъема составляет 5,8 м, вылет стрелы – 3 м.

Несмотря на уменьшенные размеры машины, оператор имеет возможность работать в полноразмерной кабине, компоновка, оборудование и качество отделки которой прекрасно знакомы операторам погрузчиков

Loadall. Более того, предусмотрено несколько монтажных положений, позволяющих (в тех случаях, когда габаритная высота не имеет значения для выполнения работ) установить кабину в верхнее из двух положений и улучшить и без того впечатляющий круговой обзор.

КСТАТИ

Погрузчики серии Loadall пользуются заслуженной популярностью у сельхозпроизводителей. Так, в марте этого года компанией подписан договор со ставропольским агрохолдингом «Золотая Нива» на поставку 22 сельскохозяйственных телескопических погрузчиков JCB Loadall 536-60 Agri.

– У нас крупный и разносторонний бизнес, – говорит технический директор «Золотой Нивы» Алон Лубрани. – Мы ежегодно перегружаем около 350 тыс. тонн готовой

продукции, 30 тыс. тонн удобрений и химикатов, 15 тыс. тонн семян, 25 тыс. тонн продуктов животноводства и 30 тыс. тонн овощей. Технику JCB мы знаем уже много лет как высокопроизводительную, надежную, созданную специально для тяжелых условий работы в сельском хозяйстве.



JCB 527-58

Двигатель	74,2 кВт (100 л.с.) 4cyl JCB Dieselmax
Привод	Трехдиапазонный гидростатический
Скорость	0-20 км/ч, 0-30 км/ч, 0-40 км/ч
Размер шин	20 дюймов
Грузоподъемность/высота подъема	2700 кг / 5,8 м
Грузоподъемность на полном вылете стрелы	1250 кг / 3 м
Ширина	2,04 м
Высота	2,0 м
Длина	4,4 м

126 литров/мин, а телескопическая стрела может поднимать 2,7 тонны. Грузоподъемность при полностью выдвинутой стреле достигает 1,25 тонны. Полная

Высокое качество,

Выгодные предложения
для сельхозпроизводителей

Низкие затраты

Земледельцам, желающим приобрести сеялку для зерновых культур, следует в том числе рассмотреть вариант покупки поддержанных или восстановленных машин. Учитывая, что ежегодно львиная доля бюджета уходит на замену устаревшей и изношенной техники, весьма разумным будет взглянуть на крепкие машины, которые уже проверены в действии и имеют высокую остаточную стоимость, перед тем как принимать окончательное решение о покупке.



Спецификации на поддержанную сеялку RAPID

- Пневматическая рядовая сеялка RD 600F
- Дополнительная система Disc для крепления впереди
- Зубцы для разрыхления следов трактора
- Произведена 3 апреля 2001 г.
- Поставка 23 июня 2001 г.
- Цена покупки фермой £35,753
- 8 сезонов эксплуатации
- Полный диапазон различных типов почв от черноземов до супесчаных дерново-подзолистых
- 506,07 га озимой пшеницы в год
- Ежегодное сервисное обслуживание местным дилером
- Агрегируется с John Deere 8530

Для того чтобы проиллюстрировать низкую стоимость владения и высокую остаточную стоимость сеялки Vaderstad Rapid, в данной статье приведены результаты анализа срока эксплуатации модели пневматической сеялки Rapid 600F 2001 года выпуска в

фермерском хозяйстве Англии.

На момент анализа срок эксплуатации машины во владении своего первоначального покупателя в Бедфордшире составил восемь сезонов, а обработанная площадь земли – 4049 га. Проведенные расчеты основаны на таких

данных, как первоначальная цена покупки, предполагаемая стоимость сегодня, затраты на износ металла и поломки, что охватывает полную стоимость владения и эксплуатации, включая все: от трактора и тракториста до страховки и сервисного обслуживания.

Анализ затрат

Покупка в новом состоянии	2001	
Цена при покупке	£35,753	
Предлагаемая стоимость 09	£13,000	
Разница	£22,753	
Количество сезонов	8	
Амортизация / сезон	£2,844	
Затраты на запчасти	£11,160	
Количество сезонов	8	
Запчасти / сезон	£1,395	
(включая страховку)		
Учтенные затраты фермы / сезон	£4,239	
Проценты / сезон на 50% цены покупки	£893	
Всего затрат в сезон	£5,132	

Площадь за сезон	акры	га
Затраты на высев единицы площади	4.11	10.14
Общая засеянная площадь	10005	4049
Затраты на сев		
Амортизация / проценты £	2.99	7.39
Запчасти £	1.12	2.76
Итого	4.11	10.14
Скорость высева, в час	14.8	6
Затраты на трактор на площадь при £45.00 / час	3.04	7.5
Затраты на тракториста на площадь при £18.00/час	1.22	3
Затраты на сев, £ на площадь	4.11	10.14

Затраты при посеве с помощью сеялки 6м Vaderstad / га



Цена покупки в размере £35,753 и гарантированная стоимость на сегодняшний день в размере £13,000, а также подробный список текущих расходов дают в результате сезонные затраты в размере £5,132. Разделив эту цифру на 506.07 га, засеянных пшеницей с помощью данной сеялки за восемь лет эксплуатации, получаем общую стоимость владения в размере £10.14/га.

Стоимость продукции

Общая стоимость продаж пшеницы	2001 - 2008
Количество сезонов	8
Средняя цена на пшеницу	£110/т
Урожай, т/га (среднее значение)	9
Общая стоимость произведенной продукции	£4,008,097
Общие затраты на сев	£41,063
Общие расходы на сев в процентном соотношении к стоимости произведенной продукции	1.02%

Если средний урожай пшеницы составляет примерно 9 т/га при средней цене на пшеницу £110/т, мы можем рассчитать, что стоимость владения сеялки равна примерно 1% стоимости произведенного урожая.

Восстановление по ценам 2009 г.

Описание	Необходимое количество	Номер запчасти	Розничная цена	Дисконтированная цена	Итого
Система Disc	45	451372	19.99	16.50	742.50
Дисковые сошники	50	451371	19.49	16.00	800.00
Левый сошник плуга	24	432116	27.99	23.00	552.00
Правый сошник плуга	24	432117	27.99	23.00	552.00
Стойка СВ	40	419998	3.20	2.75	110.00
Чистик	24	307002	5.70	4.85	116.40
Зубец бороны	51	306239	5.39	4.60	234.60
Шины	24	202057	111.00	94.35	2,264.40
Общие затраты без шин					3,107.50
Общие затраты с шинами					5,371.90

Рыночная цена после восстановления
£18,000 - £20,000

Использование оригинальных запчастей от производителя при восстановлении гарантирует максимальное увеличение стоимости машины.

- Обработано 4.049 га
- Преодолено расстояние в 8.047 км
- Урожайность пшеницы выросла с 8,2 до 10,5 т/га
- Стоимость при перепродаже £13,000+
- Общая стоимость владения £10,14 на га
- Общие затраты составляют 1.02% от стоимости произведенной пшеницы

Vaderstad стал ближе

На протяжении пяти лет работает с «ЭкоНивой» менеджер сервисной поддержки компании Vaderstad Пер Хольм. Он оказывает консультационную и практическую помощь специалистам «ЭкоНивы» как представитель завода-изготовителя техники. Такая форма работы обеспечивает максимально эффективную поддержку клиентов компании со стороны завода.



Татьяна ПАВЛОВА

С этого года Пер Хольм переехал из Швеции в Россию и теперь живет и работает в Воронеже. А значит, решать вопросы, связанные с сервисным обслуживанием техники Vaderstad в России, он сможет более оперативно.

– Когда я только начал работать с «ЭкоНивой», мне сразу стало ясно, что в сервисной службе здесь трудятся отличные профессионалы, – говорит Пер. – И с каждым годом их профессионализм возрастает. Работая в Воронеже, я, конечно, стал ближе к «ЭкоНиве». И теперь у меня есть возможность чаще встречаться с клиентами и быстрее помогать им.