

Сервисные центры растут, их возможности — тоже!

Горячие темы:

- ✓ Полный вперед! «АгроЦентр» открывает новые сервисные центрыстр. 2
- ✓ На службе у природы. Challenger поселился в заповедникестр. 3
- ✓ От Англии до Австралии. Уместился миллион машин JCBстр. 3
- ✓ Охотник до жизни. Александр Митрохин о новых идеях и эффективных машинахстр. 8
- ✓ Закрома родины. Сохранит GSIстр. 10



Сервисные центры растут, их возможности — тоже!



Компания открыла свой одиннадцатый сервисный центр в Челябинске, рядом с федеральной трассой М5 «Урал». Аграрии, приехавшие на открытие из разных уголков области, с интересом ознакомились с новой сервисной площадкой, осмотрели мастерские площадью 600 кв. м, где может обслуживаться до 100 сельхозмашин в месяц.

Гостям продемонстрировали склад запчастей с адресной системой хранения, шоу-рум и демонстрационную площадку, где было представлено более тридцати моделей самых известных мировых брендов: Challenger, Vaderstad, JCB, Kverneland и даже оросительные системы Valley. Сельхозпроизводители с удовольствием прошли тест-драйв на гусеничном тракторе Challenger MT765C и посмотрели «брейк-данс» погрузчика JCB 531-70.

Глава Минсельхоза Челябинской области Сергей Сушков поздравил аграриев и «Агро-Центр», отметив, что компания за короткий срок работы в регионе зарекомендовала себя как надежный партнер, по-

ставляющий широкую линейку техники.

Заместитель министра сельского хозяйства Челябинской области Татьяна Гросуль отметила:

— Такая сервисная площадка — настоящий подарок для аграриев, поскольку в нашем регионе качество и оперативность сервисных услуг — одна из больших проблем.

В конце этого года «Агро-Центр» откроет «Центр по сбыту и обслуживанию сельскохозяйственной техники» в Липецкой области. Сегодня его строительство в полном разгаре. Центр уже окрестили сельскохозяйственным полигоном за масштабность и уникальный спектр возможностей. На площади более 3 гектаров разместятся сервисные мастерские, где одновременно будут обслуживаться пять единиц самоходной техники, склад запасных частей площадью 500 кв. м и номенклатурой на 300 млн руб. Отведены площади под обучающие классы с выставочными образцами сельхозтехники и рабочими узлами сельхозмашин. Также запланированы не только

Политика «АгроЦентра» — максимально приблизить сервис к хозяйствам клиентов. И она успешно воплощается. Компания расширяет не только «сервисную географию», но и возможности самих сервисных центров.

демонстрационные площадки, где можно посмотреть машины в работе, но и демонстрационные посевы, где можно воочию увидеть результаты работы сельхозтехники в совокупности с агротехнологиями.

— Мы понимаем, что хорошая сервисная база неоспоримо помогает аграриям, — говорит исполнительный директор ООО «АгроЦентрЛиски» Сергей Ломанцов. — Но сегодня мы хотим направить потенциал наших сервисных центров и на популяризацию современных технологий в хозяйствах.

Новый центр также станет базой для «ковки кадров» сельхозотрасли. Студенты аграрных заведений области будут проходить практику в Липецком подразделении «АгроЦентра».

— Это большое событие для региона, — отмечает вице-губернатор Липецкой области Николай Тагинцев. — Это не

только один из самых крупных сервисных центров поставщиков сельхозтехники в России и самый крупный в области. Это, прежде всего, огромная возможность для сельхозотрасли развиваться дальше, получать современные навыки в агропроизводстве. Для региона это возвращение к научной базе аграрной отрасли, только на современных основах.

Юлия САЛЬКОВА



«Центр по сбыту и обслуживанию сельскохозяйственной техники»

Липецкая область, Хлевенский район
Начало строительства — II квартал 2013 г.
Ввод в эксплуатацию — IV квартал 2013 г.
Общая площадь — 3010,91 кв. м
Площадь застройки — 2474,67 кв. м
Состав центра:

- зона сервиса;
- склад запасных частей и расходных материалов;
- зона обучения и мастер-классов;
- демонстрационная площадка техники и технологий;
- шоу-рум;
- офисные помещения

Расширяем производство

Компания Einbоек завершила строительство нового дополнительного сборочного цеха в Дорф-на-Праме.



Стабильный рост предприятия и непрерывное расширение каналов сбыта потребовали дальнейшего наращивания производственных мощно-

стей. Площадь нового цеха — 2 600 кв. м.

— Открытие новой производственной площадки создаст условия для оптимизации внутренних процессов в интересах наших клиентов, — рассказывает Леопольд Айнбёк, генеральный директор компании. — Тем самым мы увеличим производительность предприятия и повысим имидж компании на рынке.

Новые лица

С конца прошлого года компанию «Квернеланд Групп СНГ» возглавляет Роберт Цизак. До этого Роберт успешно руководил Московским представительством компании «ГЕА Вестфалиа Сепаратор», имел опыт работы в Немецкой академии менеджмента.

За эти несколько месяцев компания расширила географию поставок Kverneland до Дальнего Востока. Продолжает

работать над пополнением списка техники, которая будет производиться на российском заводе в Липецке.

— Нам важна обратная связь с российскими сельхозпроизводителями, — отмечает Роберт Цизак. — Их практический опыт по использованию техники Kverneland помогает совершенствовать технические возможности наших машин.

Challenger поселился в заповеднике



У Курского филиала «АгроЦентраЛиски» появился интересный партнер — Центрально-Черноземный государственный заповедник имени В.В. Алехина.

Заповедник приобрел комплект кормозаготовительной техники: трактор Challenger MT455B мощностью 110 л.с., косилку-плющилку, грабли той же марки и пресс-подборщик Kverneland.

— Наш заповедник исторически сохраняет степь в нескольких различных режимах, — рассказывает директор заповедника Андрей Власов. —

Для сохранения луговой степи ежегодно нужно выкашивать порядка 1000 га. Техника, которой мы пользовались много лет, значительно устарела: это косилки Е-303 (ГДР), тракторы, прицепные агрегаты еще советского производства. Поэтому остро встал вопрос об обновлении техпарка.

Средства на приобретение сеноуборочной техники выде-

лены заповеднику в рамках реализации проекта Минприроды России «Совершенствование системы и механизмов управления ООПТ в степном биоме России». Руководством проекта был объявлен тендер среди поставщиков сельхозтехники в Курской области, который выиграл «АгроЦентрЛиски».

— В России осталось не так много заповедных мест, — отмечает директор Курского филиала Александр Логвинов, — поэтому мы с большим энтузиазмом восприняли нового партнера — Центрально-Черноземный заповедник. Надеемся, что наша техника поможет сохранить и улучшить девственную красоту здешних степей.

Как только закончится сезон, мы с коллективом обязательно съездим на экскурсию в наш заповедник.

Екатерина ГАЛУШКИНА



Väderstad привлек правительство

Премьер-министр Швеции Фредрик Райнфельдт посетил компанию Vaderstad. Это первый его визит за всю 51-летнюю историю семейной компании. Он принял участие в обсуждении перспектив и задач, стоящих перед шведскими компаниями-экспортерами.

— Успешные компании-экспортеры крайне важны для Швеции и национального роста, — сказал Фредрик Райнфельдт. — Мы рассматриваем семейные компании как реинвестирование в Швецию, что, в свою очередь, ведет к увеличению возможностей трудоустройства.

В 2012 году оборот

Vaderstad-Verken составил 240 миллионов евро. Прибыль инвестируется в исследования и новые разработки, а также в расширение деятельности. Сейчас в компании работает более 1000 человек, причем более 200 из них было принято на работу в последние два года.

Как отметил премьер-министр, за сельским хозяйством и пищевой отраслью будущее, поскольку население планеты растет, а бедность сокращается. Это ведет к увеличению спроса на зерно для удовлетворения потребностей как пищевой промышленности, так и энергетики.

— Мы гордимся тем, что наша компания привлекла внимание правительства, — говорит Кристина Старк, исполнительный директор Vaderstad. — У нас есть возможность обсудить проблемы, с которыми мы сталкиваемся как компания-экспортер. Сильная шведская крона отрицательно влияет на наш бизнес, потому что 90% продукции мы продаем за пределы Швеции.

От Англии до Австралии

Компания JCB перешагнула рубеж в миллион машин. Такого количества хватит, чтобы протянуть непрерывную цепь от Великобритании до Австралии.



Празднование этого события прошло в Англии в головном офисе компании. Виновик торжества — миллионная машина, 22-тонный гусеничный экскаватор JS220.

— JCB понадобилось более 67 лет, чтобы произвести миллион машин, — рассказывает Энтони Бамфорд, председатель совета директоров JCB. — При условии того, что мы постоянно растем и развиваемся, рубеж в два миллиона нам предстоит преодолеть за более короткий срок.



JCB пришлись по душе

Техническое перевооружение сельхозпредприятия Тюменской области стало главной темой выставки «Агропромышленный комплекс — 2013». В этом году она развернулась с огромным размахом. Около 40 предприятий-поставщиков познакомили тюменских аграриев со 110 единицами современной сельхозтехники. Более 20 из них продемонстрировала компания «АгроЦентр-Захарово».



— За последние годы сельхозпредприятия региона все больше покупают новые современные машины, однако в хозяйствах еще много работает устаревшей техники, — подчеркнул на мероприятии заместитель губернатора Владимир Чейметов. — Перевооружению аграрной отрасли необходимо уделять пристальное внимание, особенно в свете

вступления России в ВТО.

Менеджеры «АгроЦентра» отметили, что аграриев интересовала посевная техника, опрыскиватели, гусеничные тракторы. Повышенным спросом пользовались телескопические погрузчики. Ими интересовались как крупные сельхозпредприятия, так и небольшие фермерские хозяйства. На экспозиции «АгроЦентра»

аграрии нашли погрузчики JCB на любой вкус. Были представлены модели грузоподъемностью от трех до четырех тонн с вылетом стрелы шесть, семь и девять метров. Погрузчик JCB 541-70 принял участие в соревнованиях. По маневренности ему не было равных.

— Погрузчики JCB завоевали доверие тюменских аграриев надежностью, ка-

чеством и универсальностью, — говорит Артем Ожогин, менеджер отдела продаж Тюменского филиала ООО «АгроЦентрЗахарово». — Будь то животноводческая ферма, семеноводческое предприятие или многопрофильное хозяйство, погрузчикам просто не суждены. За прошлый год мы поставили в хозяйства области 12 «телескопов».

В ООО ПК «Молоко» (Тюменская обл., Нижнетавдинский р-н) погрузчик JCB 531-70 работает больше года. Главному инженеру хозяйства Рушану Нугманову машина пришлась по душе:

— На нашей ферме с 3000 дойных коров погрузчик без работы не стоит и дня. Грузит силос, комбикорм, сено. Для нас это оптимальная машина: вылет стрелы семь метров, грузоподъемность три тонны. Очень шустрый. Быстро перемещается даже в узких проемах. Конструкция машины предусматривает боковое расположение двигателя, что удобно для его обслуживания. Еще от одного такого помощника мы бы не отказались!

Анна БОРДУНОВА

Собор Святого Петра и... тракторный завод!



И она оказалась не менее интересной! Аграрии посетили современный тракторостроительный завод AGCO. Здесь производится широкий модельный ряд колесных тракторов мощностью от 65 до 280 л.с.

Завод площадью 40 гектаров напоминает скорее город, где рождаются тракторы разных марок корпорации AGCO, в том числе и Challenger. Ежедневно с конвейера в среднем сходит 85 единиц. Каждая собирается для конкретного

покупателя или компании-дилера.

— Сельхозпроизводители увидели производство тракторов серий MT500 и MT600, — говорит Николай Куницын, менеджер отдела продаж «АгроЦентра/Лиски». — Эти модели пользуются

Одна из самых известных достопримечательностей Бове (Франция) — собор Святого Петра. Но, как выяснили клиенты «АгроЦентра», в Бове есть еще одна достопримечательность.

хорошим спросом. MT600 — универсальная машина, работает практически со всеми орудиями, на всех видах операций. MT500 отлично зарекомендовал себя на кормозаготовке.

Гости посетили производственные линии по сборке, окраске и диагностике тракторов. Возможно, в этот день собирали тракторы Challenger и для «АгроЦентра».

— Первое, что поражает, — это размеры завода, — говорит Андрей Палачев, заместитель генерального директора ООО «Мучкап-Нива», — а также высокий уровень автоматизации, многоступенчатый контроль качества. После этой поездки понимаешь, что во Франции есть не только Эйфелева башня, собор Святого Петра. Для аграриев теперь еще одна достопримечательность страны — тракторостроительный завод в Бове.

Юлия САЛЬКОВА

Уникальные идеи — в жизнь!

Компания «АгроЦентр» приняла участие в конференции JCB, самой крупной за 67-летнюю историю.

Специалистам рассказали об истории компании и провели презентацию техники. Показали инновационный центр, где рождаются уникальные идеи и разработки для усовершенствования и создания машин. Кстати, за последние пять лет с конвейера сошло около 70 новинок.

Гостям рассказали о системе LiveLink, которая управляет парком машин.

— LiveLink — уникальная система программного обеспечения, позволяющая



осуществлять дистанционное наблюдение за сельхозтехникой, — рассказывает Андрей Функ, менеджер ООО «АгроЦентрЗахарово». — Все, что понадобится сельхозпроизводителю, — это ПК с доступом к Интернету. С этого года система LiveLink входит в стандартную комплектацию

телескопических и фронтальных погрузчиков.

Завершающим аккордом мероприятия стало шоу сельхозтехники. Более 60 машин одновременно выходили на подиум, демонстрируя свои возможности.

Анна БОРДУНОВА

Рекордсменка

Сеялка Tempo F8 от Vaderstad установила новый рекорд. В 24-часовой гонке она засеяла 212 га кукурузы. Средняя скорость сева составила 18 км/ч. В пересчете на один ряд каждый высевающий аппарат засеял площадь

26,5 га. Это на 42% больше по сравнению с предыдущим официальным мировым рекордом, поставленным 24-рядной сеялкой в 2012 году. Сев проводился на двух полях недалеко от Киева, в

области с плодородными черноземными почвами. Он шел под наблюдением и контролем комитета из Украинского научно-исследовательского института сертификации, стандартизации и инфор-

матики. Норма высева составляла 85000 зерен на 1 га, сев на глубину 5,2 см, удобрения вносились в норме 130 кг/га.



Приятно познакомиться!



К новому сезону компания AGCO подготовила аграриям ряд новинок. Познакомиться с ними смогли клиенты «АгроЦентра», посетив презентацию техники в Симферополе.

Основной акцент сделан на почвообрабатывающую и посевную технику. Гости познакомились с новыми куль-



тиваторами для вертикальной и ленточной обработки почвы, с тяжелыми дисковыми боронами и пневматическими сеялками. Об особенностях новинок нам рассказал Сергей Лукьянец, специалист по посевной и почвообрабатывающей технике компании AGCO.

На зубок

— Новые культиваторы Challenger 6600 для вертикальной обработки почвы производятся на заводе корпорации AGCO в Белойте (штат Канзас,

США), который уже полвека создает почвообрабатывающие орудия для работы в разных климатических зонах. Особенность агрегатов — система зубчатых дисков, установленных под углом атаки 18°. Это позволяет сосредоточить больше усилий на измельчении пожнивных остатков и высушивании почвы. Культиваторы идеально подходят для использования в регионах с холодным и влажным климатом, позволяя начать посевные работы на десять дней раньше. Еще одна «фишка» агрегатов — они не уплотняют почву. Рабочая ширина культиваторов варьируется от 6,4 до 10 метров. Культиватор обрабатывает почву на глубину 8 см. Система выравнивания переднего и заднего рядов дисков осуществляется гидравлической системой из кабины трактора.



Для полосы

— Культиваторы Challenger 7600 предназначены для лен-

с рабочей шириной от 6,1 до 9,15 метра. Дисковые ножи диаметром 61 см проникают



точной (полосовой) обработки почвы. При этой технологии почва обрабатывается только

в полосе, в которую вносятся семена. Между рядами при этом остается нетронутым. Полосовая обработка используется на выращивании пропашных культур. Серия культиваторов Challenger 7600 включает в себя агрегаты

на большую глубину, разрезая как поверхностные, так и подповерхностные растительные остатки, исключая накопление их на стойках. Постоянная глубина обработки достигается путем применения регулируемой реборды на дисковых ножах. При этом чистота как ножей, так и реборд поддерживается регулируемыми чистиками для работы в самых сложных условиях. Особенно тщательная обработка почвы для лучшего проникновения в нее влаги достигается благодаря очистителям, которые убирают уже разрезанные пожнивные остатки с ряда непосредственно перед стойками. Дисковые гребенарежущие ножи диаметром 40 см с волно-

НОВИНКИ

образной кромкой полностью регулируются и установлены рядом с рыхлительной стойкой для лучшего захвата поднятой почвы и формирования гребней оптимальной формы и высоты.

На высоких скоростях

— Простота настройки, регулировки и обслуживания предпосевных культиваторов Challenger 5700 обеспечивает высокую скорость исполнения работ. Агрегаты имеют рабочую ширину от 7,6 до 18,3 метра и 3-5 секций. В зависимости от этого количество стоек варьируется от 43 до

линейку орудий, отвечающих потребностям большинства сельхозпроизводителей.

Новая серия тяжелых дисковых борон 1800 представляет собой двухследные бороны с рабочей шириной от 4,3 до 11,7 метра. Их отличают диски большего диаметра. Прочная конструкция рамы позволяет агрегатам работать на тяжелых почвах. Вырезные диски установлены по внешним краям каждой батареи. Опорные колеса расположены спереди боковых секций, которые помогают сохранять



103. Культиваторы могут агрегироваться с тракторами мощностью от 175 до 540 л.с. Дополнительную прочность гарантирует шестая балка, добавленная на заднюю часть основной рамы. Плавающий механизм навески способствует тому, что весь агрегат точно следует рельефу обрабатываемого поля, обеспечивая высокое качество культивации.

Сила есть — работать надо

— В 1960-х годах прародители современных дисковых борон Challenger сконструировали и представили на рынке первое орудие для обработки почвы, позволяющее работать на неровной поверхности и эффективнее обрабатывать края полей. Накопленный за десятилетия опыт создания почвообрабатывающей техники позволяет сегодня предлагать нам широкую

одинаковую глубину культивации. Задние клиновидные батареи способны изменять угол атаки. Все это позволяет получить равномерную обработку почвы без образования гребней и борозд.

Когда посевная в радость

— Мы представили новую пневматическую сеялку Challenger 9800. Главная ее



особенность — применение запатентованной технологии противопоставленных однодисковых сошников, которые

уплотнение боковой стенки и забивание стерни в борозду, способствуя получению хороших всходов.

Табачкову Андрею, главе крестьянско-фермерского хозяйства, техника Challenger нравится. В хозяйстве работает трактор пятой серии (230 л.с.).

— Хорошо, что компания AGCO проводит такие мероприятия, — рассказывает Андрей Табачков. — Я увидел интересные технические разработки для разных почвенных условий, кое-что взял на заметку. Этой технике можно доверять, тем более с таким дилером, как «АгроЦентр». Сервис на высшем уровне, да и отношение — человеческое.

приподнимают и перемещают почву в 15-сантиметровых междурядьях. Разрыхленная почва от сошников смещается назад к прикатывающему колесу, которое выравнивает и уплотняет почву. Такое перемещение почвы исключает

Сеялки просты в эксплуатации и подходят для посева по нулевой, минимальной или традиционной обработке почвы. При этом для изменения режима работы оператору не нужно выходить из кабины трактора — давление дисков регулируется с помощью бортового терминала, а не вручную, как у большинства аналогов.

Управление процессом внесения семян и удобрений осуществляется при помощи современных бортовых компьютеров. В базовую комплектацию Challenger 9800 входят датчики вала дозатора, уровня заполнения бункера, забивания дозатора, скорости движения машины и вращения вентилятора. А счетчик площади посева и расхода семян позволяет контролировать процесс работы с высочайшей точностью. Кроме того, эти сеялки адаптированы к системе ISOBUS, которая обеспечивает возможность работы через бортовой компьютер трактора.



Анна БОРДУНОВА

ОХОТНИК ДО ЖИЗНИ

Эдуард Митрохин, глава крестьянско-фермерского хозяйства «Митрохин», — настоящий охотник до новых идей. Он первым в Орловской области решил заниматься выращиванием продовольственной сои, доказав, что это перспективная культура. Первым в регионе приобрел зерноуборочный комбайн Challenger 647C, появившийся лишь год назад. А еще... первым приручил лесного зверя — косулю!



— Эдуард Владимирович, не страшно быть первопроходцем? Почему все-таки соевые бобы?

— Первопроходцем быть интересно, никогда не знаешь, куда тебя выведет. А соя? На мой взгляд, соя — одна из лучших культур, прекрасно подходит для севооборота. Пусть урожайность меньше, чем у ячменя, но зато цена в два раза больше. Всегда есть спрос: весь урожай продаем в Тамбовскую, Воронежскую, Смоленскую области. Затраты на ее выращивание сводятся к своевременной обработке посевов от вредителей и болезней. Расходов на перевозку и сортировку нет.

Сегодня хозяйство Митрохина активно развивает растениеводство. На 1600 га сеет сою, гречиху, пшеницу, овес. Большое внимание уделяется культуре земледелия. За десять лет фермерства Митрохин успел попробовать многое. Одно время выращивал пивоваренный ячмень, потом поменял курс — перешел на производство сои.

— Какую сельхозтехнику используете?

— Работают как отечественные, так и импортные машины. Импортная техника качественней, производительней, долговечней. Моторесурс в 5-6 раз больше, чем у наших об-

ли сезон, могу сказать, машина безупречна. Это первый импортный комбайн в нашем хозяйстве. Производительность увеличилась в 2,5 раза, снизились расходы. В прошлом сезоне мы убрали на этом комбайне 1200 га (соя, гречиха, пшеница, овес). Тот же «Дон» за смену делает лишь 20 га — это его «потолок», а Challenger — все 50 га! Если после «Дона»

мы возим зерно на сортировку, то после Challenger — прямо на склад!

разцов. Скажем, один трактор Challenger может наработать 16000 моточасов! Десять российских тракторов столько не сделали за 10 лет!

— Какие требования предъявляете при выборе сельхозтехники?

— Всегда привлекает соотношение цены и качества. Конечно, важны отзывы других фермеров, у которых техника уже была в работе. Они могут объективно рассказать о ее достоинствах и недостатках.

— Одно из последних приобретений — это обновленный шестиклавишный Challenger 647C. Изменился ли процесс уборки с тех пор?

— Оработа-

увеличивать рабочую скорость, снизить потери за жаткой. Расход топлива практически на всех культурах составляет 9-10 л на гектар.

— Как механизаторы оценили новую машину?

— Это как «мерседес» после «москвича»! Разработчики продумали все до мелочей, чтобы оператору было комфортно работать. Чисто, бесшумно, прохладно. Удобное рабочее кресло с пневматическими амортизаторами и встроенным подлокотником. На нем расположена панель управления. Не выходя из кабины, можно получить данные об урожайности и влажности, а в конце смены рас-



Тройной обмолот! Изумительно сделана система копирования рельефа, которая позволяет

печатать информацию, сколько всего намолочено зерна и на какой площади.

Из личного

Главе хозяйства нравится кататься на снегоходе, рыбачить на пруду, охотиться с друзьями на дичь, кабанов, лосей, косуль. Правда, последняя с недавних пор занесена в личную «Красную книгу» хозяина. Уже как год в доме Митрохина живет ручная косуля по кличке Фантик — местная достопримечательность. Фантика любит вся деревня, его подкармливают конфетами, яблоками, жареными семечками. И как отмечает сам Эдуард Митрохин, этот дикий зверь хорошо понимает любовь и ласку!



«АГРОЦЕНТР» РЕКОМЕНДУЕТ

Управляй водой!

Оросительные установки Valley используют в фермерских хозяйствах по всему миру. За полтора года у Valmont в России сформировалась крупная дилерская сеть, которая охватывает большую часть территорий, где востребованы системы орошения. Но мало кто знает, что в советские времена оросительные установки «Кубань» и «Фрегат» были сконструированы по разработкам этой старейшей американской компании.



Сегодня Valmont вместе со своими дилерами стремится не просто восстановить в России орошение, но и освоить новые технологии в этом направлении. Наиболее востребованными яв-

ляются благодаря внедрению в сельхозпроизводство IT-технологий теперь стало возможным «управлять водой» из любой точки земного шара. Речь идет об уникальном

— Базовая станция BaseStation2-SM позволяет наблюдать и контролировать одновременно несколько поливальных машин, — рассказывает специалист по оросительной технике ООО «АгроЦентрЗахарово» Максим Щукин. — Вся информация от оросительной системы передается на компьютер пользователя посредством эксклюзивной радиосети, которая не зависит от посреднической связи или Интернета.

По словам Максима Щукина, использование систем дистанционного контроля во многом облегчает жизнь пользователям ирригационных установок Valley. Это позволяет сельхозпроизводителю оптимизировать производство, своевременно выявлять проблемы, значительно экономить на затратах за счет сокращения выездов в поле.

Екатерина ГАЛУШКИНА



ляются круговые оросительные установки с радиусом от 400 до 700 метров.

— Для нас важно, чтобы хозяйство получило максимальную отдачу от установленной ирригационной системы, — отмечает директор по развитию Valmont Irrigation в России Максим Духинов.

Уделяется большое внимание обучению сервисной службы дилеров и инженеров хозяйств. Для повышения эффективности использования оросительных систем компания предлагает ряд дополнительных опций.

продукте — базовой станции Valley BaseStation2-SM. Это полностью компьютеризированный пакет оборудования с программным обеспечением, которое совместимо как с панелями управления Valley, так и с некоторыми панелями управления сторонних производителей.

Фермер может управлять своими установками со своего компьютера, мобильного телефона, смартфона или планшета. Программное обеспечение объединяет три основные функции: мониторинг, контроль, сбор данных.

Дистанционный мониторинг

- Оросительные машины отображаются на мониторе в виде простой карты или в форме таблицы
- Текущее состояние машин показано разными цветами
- Информация о расположении и направлении показана для каждой машины
- Краткий обзор всех операций на поле на мониторе компьютера
- Доступ к диагностике информации на круговую оросительную машину



Дистанционный контроль

- Контрольная панель отображается на мониторе компьютера
- Управление работой без выезда в поле
- Радиосеть поддерживает связь между машинами и компьютером

Сбор данных

- Отчетность на основе требований производителя
- Сохранение истории эксплуатации каждой машины (скорость потока воды, часы работы, давление)

Урожай – в GSI!



Вопрос «доверить ли урожай стороннему элеватору или обзавестись собственным?» индивидуален для каждого хозяйства. Однако хранение «на стороне» в среднем отнимает 20-25% дохода от продажи зерна. Нужна ли такая неоправданная расточительность или стоит задуматься о собственных мощностях для хранения зерна? Тем более на российский рынок приходят мировые производители зернового оборудования, предлагающие разнообразные варианты по вполне адекватной цене.

С начала этого года в линейке послеуборочного оборудования «АгроЦентра» — продукция североамериканского концерна GSI. Этот «новичок» российского рынка — настоящий флагман зернохранения в США. Его доля на американском рынке — 27%.

GSI производит оборудование для сушки и хранения зерна, транспортные механизмы. «АгроЦентр» поставляет как отдельные «звенья» зернового оборудования, так и целостные решения — элеваторы с погрузочно-разгрузочным оборудованием и вентиляцией.

Силосы

Качество зерна во многом зависит от того, где оно «живет». По сравнению с конкурентами GSI изготавливает силосы из более толстой стали (5,3 мм), что

делает их практически вечными. Еще один плюс — простота монтажа. Детали очень хорошо примыкают друг к другу благодаря высокому качеству изготовления и продуманной системе крепежа.

Силосы с конусным дном (коммерческого назначения) используются для хранения зерна, когда требуется регулярная разгрузка. Это хороший вариант для того, чтобы минимизировать энерго- и трудозатраты на погрузку и разгрузку. В зависимости от модели угол конуса может быть 40°, 45° и 60°, а емкость варьироваться от 50 до 4800 тонн.

Силосы с плоским дном (бочки) предназначены для хранения всех видов культур. Они оснащаются интеллектуальной системой вентиляции для поддержания оптимального уровня влажности — 10-12%. Именно в таком состоянии практически останавливаются биохимиче-

ские процессы, прекращают свое развитие насекомые и микроорганизмы. «АгроЦентр» поставляет уникально широкий «размерный ряд» бочек вместимостью от 2 000 до 35 000 тонн.

Зерносушилки

GSI производит огромное многообразие зерносушилок: с производительностью от 4 до 120 т/ч, работающих на различных видах топлива (природный газ, жидкий пропан, дизельное топливо). Зерносушильное оборудование используется для сушки зерновых, зернобобовых, масличных культур, сельскохозяйственных злаков. Все управление автоматизировано.

Модульные сушилки — в процессе сушки воздух заданной температуры под высоким давлением проходит через равномерный слой зерна, нагревая его. Влага удаляется наружу через перфорированные стенки зерновых камер. Теплогенераторы, устанавливаемые на сушилках, обеспечивают минимальное потребление топлива при высоком КПД.

Сушилки башенного типа — для сушки зерна в масштабах промышленных элеваторов и крупных сельскохозяйственных компаний. Поступающее зерно по конусной поверхности сушильной камеры равномерно ссыпается и заполняет зерновые колон-

ны между перфорированной стенкой сушильной камеры и перфорированной внешней оболочкой из нержавеющей стали.

Горячий воздух, проходя через слой зерна, нагревает его, а выделяемая при этом влага выносится наружу. Поток воздуха, нагнетаемый вентилятором, направляется через линейную горелку, равномерно распределяя тепло в сушильной камере. Горелка может работать как на природном газе, так и на жидком пропане. Система рециркуляции тепла обеспечивает максимальную экономию топлива и снижает затраты на сушку.

Также GSI производит всевозможное транспортное оборудование для бережной, оперативной погрузки и выгрузки зерна:

- нории,
- ленточные транспортеры,
- цепные и скребковые конвейеры,
- шнековые транспортеры.

— Ситуация на рынке зерна в России довольно нестабильна, — говорит руководитель отдела зерновых технологий ООО «АгроЦентрЛиски» Сергей Соболев. — Продажа зерна выгодна, когда цены максимально высоки, их нужно дожидаться и сохранить качество зерна. Поэтому мы выбрали то оборудование, которое лучше всего сохранит урожай.

Юлия САЛЬКОВА

Шведское качество — оправданно

Сегодня герой нашей рубрики — стерневой культиватор Carrier компании Vaderstad. Наши партнеры поделились мнениями о том, как показывает себя на практике этот агрегат.



Дмитрий Мосолов, мастер-наладчик по импортной технике ООО «СельхозИнвест» холдинга «Ливны ИнтерТехнология», Орловская область (агрохолдинг занимается растениеводством и животноводством):

— Мы самые первые в области купили шестиметровый культиватор Carrier. Агрегат многофункциональный — одновременно дискует почву, выравнивает и прикатывает. Этим и привлекает. За один проход полностью готовит почву под зерновые. Глубина обработки 5-7 см. Пускали его после комбайнов по свежескошенной стерне. Качество обработки достойное. Культиватор тщательно измельчает, распределяет солому и смешивает ее с землей, создавая хорошие условия для прорастания падалицы и сорняков. За счет заднего катка Carrier отлично прикатывает и уплотняет почву, сохраняя в ней влагу. В сутки обрабатывает около 50 га. По полю идет мягко со скоростью 12-15 км/ч. После прохода культиватора поле красивое, однородное. Качество Carrier полностью оправдывает свои шведские корни. За три года работы заменили только один подшипник. В этом году планируем купить еще один Carrier.

Игорь Пшеничников, главный инженер ФХ «Сапфир», Курская область (направления деятельности — растениеводство и животноводство):

— Культиватор Carrier — новичок в нашем технопарке. Приобрели только в этом году. Несмотря на небольшой срок, хорошо себя показал на предпосевной обработке. По сравнению с аналогами Carrier интенсивнее размельчает почву и лучше разделяет землю по

пахоте. Это достигается за счет зубчатых конических дисков, которые агрессивно разрезают почву и заделывают пожнивные остатки на глубину 9 см. Обработал 1000 га. Скорость в среднем 9-10 км/ч.

Эдуард Митрохин, глава крестьянско-фермерского хозяйства «Митрохин», Орловская область (хозяйство специализируется на выращивании сои, гречихи, пшеницы и овса):

— Carrier трудится в нашем хозяйстве первый сезон. За смену обрабатываем 100 га. На данный момент за плечами 1000 га. Работает без простоев. Обрабатывает почву под посев, делает первичную заделку стерни. Отлично выравнивает и уплотняет почву. Будет работать на парах.

Анна БОРДУНОВА



АКЦИИ! «На контроль»

Осмотр посевной техники после сезона

Мы выполняем

- Инспекционные проверки посевной техники по окончании полевых работ
- Дефектовку и выявление неисправностей
- Подбор запасных частей
- Комплекс мероприятий по постановке техники на межсезонное хранение

Вы получаете

- Спецпредложение на заказ и поставку запасных частей:
 - ✓ заключение договора поставки и запуск заказа в работу без предоплаты;
 - ✓ специальные цены на необходимые запчасти;
 - ✓ удобный для покупателя срок поставки
- **Скидки на сервисные услуги — до 20%**
- Выгодные цены на комплекс работ по постановке техники на хранение

Сроки проведения акции — с 15.05.13 г. по 30.06.13 г.

Осмотр самоходных опрыскивателей после сезона

Мы выполняем

- Инспекционные проверки самоходных опрыскивателей по окончании полевых работ
- Дефектовку и выявление неисправностей
- Подбор запасных частей
- Комплекс мероприятий по постановке техники на межсезонное хранение

Вы получаете

- Спецпредложение на заказ и поставку запасных частей:
 - ✓ заключение договора поставки и запуск заказа в работу без предоплаты;
 - ✓ специальные цены на необходимые запчасти;
 - ✓ удобный для покупателя срок поставки
- **Скидки на сервисные услуги — до 20%**
- Выгодные цены на комплекс работ по постановке техники на хранение

Сроки проведения акции — с 01.06.13 г. по 30.07.13 г.



Более подробную информацию можно получить во всех сервисных центрах ГК «АгроЦентр» или на нашем сайте www.agrocentr.ru в разделе «Спецпредложения»

Сканируйте QR код и зайдите на страницу предложений по сервису

«СУПЕРцены»

Предсезонное снижение цен на запчасти для кормозаготовительной техники Challenger Fella

- При заказе запчастей для кормозаготовительной техники вы получаете **скидку 20%**
- Условия отгрузки — 50% предоплата; 50% в течение 15 дней после отгрузки* (* необходимо заключение Договора поставки)

Предсезонное снижение цен на запчасти для самоходных косилок Challenger

- При заказе запчастей для самоходных косилок в рамках проведения акции предоставляется **скидка 25%**
- Условия отгрузки — 50% предоплата; 50% в течение 15 дней после отгрузки* (* необходимо заключение Договора поставки)

Предложения действуют с 15.05.13 г. по 30.06.13 г.

Специальные цены на фильтры для технического обслуживания самоходной техники Challenger

- При заказе оригинальных масляных, топливных и воздушных фильтров AGCO для сервисного обслуживания самоходной техники Challenger в рамках проведения акции предоставляется **скидка 25%**

Предложение действует с 15.05.13 г. по 31.08.13 г.



AGROЦЕНТР

Издатель: ГК «АгроЦентр»

Главный редактор Светлана Вебер

Адрес редакции: 305004, г. Курск,
ул. Радищева, 79 «А», т. +7 (4712) 39-26-60
e-mail: news@agrocentr.ru

Подписано в печать 29.05.2013 г.
Отпечатано в ООО «Издательский Дом «VIP»
Адрес: 305007, г. Курск, 1-й Моковский проезд, д. 5
Тираж номера 999 экз. Заказ № _____
Распространяется бесплатно